



Annuario Generale Private Banking 2019



ABISERVIZI  **BANCARIA EDITRICE**

Presentazione

Il 2019 rappresenta un anno speciale per l'Associazione Italiana Private Banking: il quindicesimo dalla sua fondazione.

L'Annuario Generale Private Banking, uno dei primi progetti a cui ha dato vita l'Associazione, ha accompagnato l'intero percorso di AIPB, testimoniando, di anno in anno, la crescita della sua base associativa, che ha fatto del Private Banking un'industria in crescita e di successo all'interno del settore finanziario.

Fresca di un restyling formale e sostanziale cominciato l'anno passato, questa nuova edizione dell'Annuario ha raccolto idee e suggerimenti degli Associati e si presenta rinnovata e più ricca di contenuti. L'obiettivo che ci siamo prefissati è di mettere a disposizione di un pubblico ampio una pubblicazione utile e di piacevole consultazione, che presenti in modo chiaro le caratteristiche distintive dei diversi protagonisti del settore che costituiscono la "filiera del Private Banking".

La parte introduttiva del volume, come da tradizione, presenta l'Associazione, le sue attività e i numeri più significativi del mercato del Private Banking. La seconda sezione, la più corposa, è dedicata alla descrizione puntuale dei singoli Associati divisi per tipologia: soci Ordinari (banche e SIM), Aderenti (SGR, compagnie di assicurazione e fiduciarie), Affiliati (studi professionali e società di servizi) e Onorari (Associazioni di categoria, Università e centri di ricerca).

Nell'ultima sezione sono raccolti contributi a firma di alcuni esponenti del settore che affrontano tematiche di particolare interesse per l'industria del Private Banking.

Infine, l'Annuario quest'anno è impreziosito dalle riproduzioni dei disegni di Guido Crepax, Andrea Pazienza e Emanuele Luzzati su temi tratti da "I Promessi Sposi" di Alessandro Manzoni recentemente battuti all'asta dal nostro Associato Art-Rite Auction House, a testimonianza dello stretto legame tra il nostro settore e l'arte e la cultura del nostro Paese.

ANTONELLA MASSARI
SEGRETARIO GENERALE AIPB

Sommario

Presentazione	3
I Promessi Sposi in fum(ett)o	50
L'Annuario Generale Private Banking	53
L'Associazione	53
Definizione di Private Banking	58
Il mercato Private	60

SOCI ORDINARI

Allianz Bank Financial Advisors	64
Banca Agricola Commerciale Istituto Bancario Sammarinese	68
Banca Aletti	72
Banca Cesare Ponti	76
Banca del Fucino	80
Banca di Bologna	84
Banca Euromobiliare	88
Banca Finnat	92
Banca Generali Private	96
Banca Intermobiliare	100
Banca Mediolanum	104
Banca Monte dei Paschi di Siena	108
Banca Patrimoni Sella & C.	112
Banca Profilo	116
Banca Sella	120
Banco di Desio e della Brianza	124
BNL – BNP Paribas Private Banking	128
BPET Banca	132
Cassa di Risparmio di Cento	136
Cassa Lombarda	140
CheBanca!	144
Cordusio SIM	148
Credit Suisse	152
Credito Emiliano Private Banking	156
Deutsche Bank	160
Edmond de Rothschild (France) Succursale Italiana	164
Ersel	168
Fideuram – Intesa Sanpaolo Private Banking	172
FinecoBank	176
Gruppo Bancario Crédit Agricole Italia	180
Indosuez Wealth Management	184

J.P. Morgan Bank Luxembourg, Succursale di Milano	188
Kairos Partners SGR	192
Mediobanca – divisione Private Banking	196
Sparkasse – Cassa di Risparmio di Bolzano.....	200
UBI Banca.....	204
UBS Europe SE Succursale Italia	208
UniCredit	212

SOCI ADERENTI

Allianz Global Investors	218
Amundi SGR	220
Anima SGR.....	222
Arca Fondi SGR	224
Aviva Investors.....	226
Baloise	228
BIM Vita	230
BlackRock	232
BMO Global Asset Management	234
BNP Paribas.....	236
BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT France – Milan Branch	238
CALI Europe	240
Candriam Investors Group.....	242
Capital Group.....	244
Cardif Lux Vie.....	246
Cordusio Fiduciaria	248
Crédit Agricole Vita	250
DWS	252
ETHENEA Independent Investors	254
Eurizon Capital SGR	256
FARAD Group	258
Fidelity International.....	260
First Advisory	262
GAM	264
Goldman Sachs Asset Management	266
Hedge Invest SGR.....	268
Helvetia Vita.....	270
Investitori SGR.....	272
J.P. Morgan Asset Management.....	274
Jupiter Asset Management International	276
La Financière de l'Echiquier	278
La Française AM Italian Branch.....	280
La Mondiale Europartner	282
Lombard International Assurance.....	284
M&G Investments	286

Natixis Investment Managers	288
Nordea AM	290
Robeco Institutional Asset Management	292
Rothschild & Co Asset Management Europe	294
Swiss Life.....	296
T. Rowe Price	298
Utmost Wealth Solutions	300
Vitis Life	302
Zurich Life Assurance	304

SOCI AFFILIATI

Allfunds Bank.....	308
Analysis.....	310
Armundia Group	312
Art-Rite Auction House.....	314
Aubay Italia	316
Dentons Europe Studio Legale Tributario	318
EY Advisory	320
FIVELEX Studio Legale.....	322
Gianni, Origoni, Grippo, Cappelli & Partners	324
L&P – Ludovici Piccone & Partners	326
Loconte & Partners	328
Maisto e Associati.....	330
Morningstar Italy	332
Prometeia	334
Russo De Rosa Associati.....	336
Studio Legale & Compliance	338
Zitiello Associati Studio Legale	340

SOCI ONORARI

ACEPI	344
AIAF	345
AIBA.....	346
AIBE	347
AIFI	348
ASAM.....	349
ASG.....	350
ASSIOM FOREX	351
Associazione CERIF	352
Assofiduciaria.....	353
Assoimmobiliare.....	354
Assoprevidenza	355
ASSOSIM.....	356
Borsa Italiana.....	357

CeTIF.....	358
CFA Society Italy	359
Forum della Meritocrazia.....	360
ICMA.....	361
LIUC – Università Cattaneo	362
Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Milano.....	363
STEP Italy	364
Swiss Chamber – Camera di Commercio Svizzera in Italia.....	365
Università di Milano-Bicocca	366
Università di Siena	367
Università di Torino	368
Università IULM	369
Università LUISS Guido Carli	370

CONTRIBUTI IN EVIDENZA

Insieme per il Sociale	374
Investire dinamicamente nei leader di mercato	376
L'art advisory nell'ambito della consulenza private	380
La tradizione a servizio del futuro.....	384
Il family banking inteso come architettura del risparmio	386
Il futuro degli investimenti è sostenibile.....	390
Cambiare mentalità: in che modo la diversità azionaria può ridurre il rischio di portafoglio.....	396
Il business model di boutique di wealth management	400
Un metodo strategico, strutturato e rigoroso per una programmazione nel medio e lungo periodo.....	404
Investimenti sostenibili e responsabili	408
Le strategie tematiche sostenibili	412
Il bisogno di protezione della clientela HNWI	416
La pianificazione patrimoniale e successoria con la polizza unit linked	420
Private markets: una scelta obbligata?	426
Debito privato: nuove opportunità da individuare per gli investitori	432
La pianificazione finanziaria ha bisogno di una “spinta gentile”	438
La Direttiva sulla distribuzione assicurativa (IDD) e le sue implicazioni	442
La sostenibilità migliora la performance delle aziende	448
Qui e ora: la digitalizzazione nel private banking	452